

Echte Powersales für echte Powerplayer!

In unserem Team aus leidenschaftlichen Vertrieblern gehören Wertschätzung und persönliche Weiterentwicklung zum Erfolg dazu. Was aber noch fehlt, sind Sie:

Wir suchen Sie ab sofort in Vollzeit als Pharmareferent Pneumologie (m/w/d)



Gebiet: Bottrop, Gelsenkirchen, Recklinghausen, Wesel

Kurz zu uns:

Wir als ORION Pharma GmbH sind eine Niederlassung des globalen finnischen Pharmakonzerns Orion Corporation. Win-Win quasi, denn die finnische Firmenkultur setzt auf Wertschätzung, Innovation und kurze Entscheidungswege. Das hat ganz klar den Vorteil, dass wir Ihre Ideen hören und sehen und Sie diese auch wirklich umsetzen können. Denn am Ende entsteht gute Energie durch gute Energie und wenn Sie dank voller Performance herausragende Vertriebsfolge feiern, motiviert das natürlich auch uns und alle Mitarbeitenden.

Unser Hauptsitz der Region Zentraleuropa ist in Hamburg, mit 140-köpfigem Team, starker Vertriebspräsenz und richtig, richtig guten Konzepten, die unsere Zielgruppe direkt abholen. Ein Mix & Match aus Verlässlichkeit eines traditionsreichen Unternehmens und der Flexibilität eines Start-ups.

Ihre Aufgaben bei uns:

- Verkauf von pharmazeutischen Produkten bei Fachärzten, Allgemeinmedizinern und Apotheken
- Kundengewinnung und Kundenbetreuung
- Erreichen der firmenspezifischen Ziele, quantitativ und qualitativ
- Planung und Durchführung von Veranstaltungen
- Erfüllung der administrativen Aufgaben
- Pflege der firmeneigenen Kundendaten
- Budgetverwaltung
- Gebietsmanagement inkl. des dazugehörigen Berichtswesens

Das bringen Sie mit:

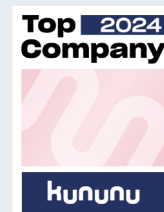
- Geprüfter Pharmareferent bzw. gemäß AMG (§75 Abs. 1) oder ein erfolgreich abgeschlossenes Studium der Naturwissenschaften
- Mindestens 2 Jahre Erfahrung im pharmazeutischen Außendienst
- In den letzten 2 Jahren Erfahrung im pulmonalen Umfeld, idealerweise Erfahrung im Asthma- und COPD-Bereich
- Ausgeprägtes verkäuferisches Talent
- Erfahrung im Aufbau von Kundennetzwerken
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten
- Sicherer im Umgang mit den digitalen Medien
- Durchhaltevermögen und Überzeugungsfähigkeit
- Hohe Lernbereitschaft, Freude an Herausforderungen und Flexibilität
- Organisatorisches Geschick und Belastbarkeit
- Hohe Sozialkompetenz, Empathie und Teamfähigkeit
- Eigeninitiative und Verantwortungsbereitschaft

READY, mit uns durchzustarten? Dann senden Sie uns Ihr Anschreiben an karriere@orionpharma.com.

Nicht vergessen: Ihre aussagekräftigen Unterlagen wie Motivationsschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse.

Wir freuen wir uns auf alle Bewerbungen unabhängig von ethnischer Herkunft, Alter, Geschlecht, Behinderung, sexueller Identität, Weltanschauung oder Religion.

Arbeiten beim ausgezeichneten Arbeitgeber



Wir sind stolz darauf, mit dem Top Company-Siegel 2024 zeigen zu können, dass wir auf [kununu.de](https://www.kununu.de) besonders gut bewertet werden. Das

zeigt sich auch an unserer überdurchschnittlich langen Betriebszugehörigkeit und allgemeinen Zufriedenheit unserer Mitarbeitenden.

Wenn Sie dazu nicht nur **networken**, sondern auch **teamworken**, überzeugend auftreten und gerne eigenverantwortlich handeln, **freuen Sie sich auf:**

- Ein unbefristetes Anstellungsverhältnis
- Eine leistungsgerechte Vergütung in einer krisensicheren Branche
- Eine gezielte, gründliche Einarbeitung in einem freundlichen Team
- Dienstwagen zur privaten Nutzung
- 13. Gehalt plus Urlaubsgeld, Bonus, Vertriebsprämie (quartalsweise)
- Individuelles Talent Management
- Aktives Gesundheitsmanagement
- Direktversicherung
- 24h-Unfallversicherung

Fragen beantwortet Ihnen gerne Frau Brade.

Weitere Informationen zum Bewerbungsprozess finden Sie auch unter www.orionpharma.de.

ORION Pharma GmbH | Navina Brade
Human Resources Officer | Region CE

